

與您細談「理大企業家」創業背後鮮為人知的故事

許俊 向藍海出發

患者錯過機會，智者抓緊機會，創業者製造機會

一個年輕同事工作上已經非常穩定，想爭取升職但一直不得要領，所以就去打聽老總上下班的時間，算好他大概會在何時乘電梯，他也在這個時候去乘電梯，希望能遇到老總可以打個招呼以增加露面機會。

另一位年輕同事更進一步。她打聽了老總的奮鬥過程、畢業學校、管理風格，精心設計了幾句簡單卻有份量的開場白，在算好的時間去乘坐電梯，跟老總打過幾次招呼後，終於有一日跟老總長談了一次，不久就爭取到一個最佳的職位。

有時候，機會不一定找上門，但你可以創造它。



John 是香港理工大學 2009 年的畢業生，主修金融服務，副修專業英語。在他攻讀大學期間，曾經到北京中國銀行總部國際貿易企業融資部實習，他亦曾在其他金融機構工作，於富通保險實習擔任兼職行政助理，協助有關保險銷售工作。「似乎將來也只會金融方面發展了…」當時的他是這樣想的。

其實早於大學時期，John 熱愛網球和足球，但卻看好壁球運動具有相當的發展潛力，他曾向當時的大學同學，即現時的合伙人蔡東賢，提及希望成立一間私人壁球訓練公司，提供一些個人化且極具培訓質素的專業壁球訓練課程。惟當時礙於種種原因，一切皆是紙上談兵，只是一個夢想。千里之行，始於足下，誰也明白，但要邁出第一步，談何容易，而他默默等待的正是一個時機和合適的伙伴。

大學畢業後，John 學以致用，於金融業發展，他曾先後於一金融機構擔任外匯交易員，及於一間國企金融機構負責開拓境外期貨交易業務。幾年的工作經驗令他的視野擴闊了不少，言而終日營營役役的工作卻滿足不了他的雄心壯志，「其實我是個頗不安於分的人。」John 笑說，渴望創業的火苗又再悄悄的重燃。



USA 於傲雲峰會所舉辦壁球同樂日，活動後一眾參加者留影

免責聲明

《本月之星》為香港理工大學（理大）之電子通訊，其內容全屬受訪者的個人觀點或見解，並不代表理大之言論及立場。

對於本電子通訊的內容，理大不保證其準確性、合法性、正當性或完整性。理大不會對本電子通訊的任何內容承擔任何責任，包括但不限於任何內容存在任何錯誤、遺漏、謬見、誹謗、謊言、侵權，以及其衍生的任何損失或損害。本電子通訊所載由受訪者提供的資料（如圖片等）的版權及其他知識產權屬於受訪者，理大不會對任何因實際或指稱侵犯版權或其他知識產權所引致的損失或損害承擔責任。

與您細談「理大企業家」創業背後鮮為人知的事



USA 舉辦活動的指定的 T 恤

直至 2011 年尾，Patrick 擔當中間人，介紹了 Dick 給 John 認識。Patrick 同樣是香港理工大學 2009 年的畢業生，主修金融服務。他過往是理大男子壁球隊隊長並獲選為理大最佳年度運動員。Dick 是一名職業壁球運動員，曾代表香港出席不同的國際賽事，亦是四屆香港壁球男子冠軍。

隨著雙方飯敘幾回，認識加深後，John 得知 Dick 亦希望推廣壁球運動的發展，於是大膽邀請對方一起創業，經過多次會面及傾談後，John 終於成功說服 Dick 加入，成為即將成立的壁球訓練公司重要一員。

「夢，不只是想，更要把它帶到現實中，我知道我靜候多時的時機終於到了。」至 2012 年中，優尼克壁球訓練中心 Unique Squash Academy(USA)正式成立。其實在公司成立前，三位合伙人亦經歷了相當多的討論，由於意見分歧，爭拗的場面亦在所難免。「老實說那段磨合期是相當相當難熬的，但我相信只要熬過了，前面的路便會漸漸清晰。」經過一段時間的傾談，最終整合出一個共同目標，就是希望為香港，為壁球界貢獻更多。談到創業過程的難處，John 認為是數之不盡的。「可能對我來說對創建公司和時間管理方面是最大的考驗。」

Patrick 和 Dick 都是自小已開始接觸壁球，可說是壁球老手，而 John 對壁球卻只是略知皮毛，「我當然知道自己不可能和他們作比較，我可以做的是努力多方面吸收壁球的知識，例如日以繼夜去了解不同國家的壁球事業、翻看國際比賽影片，鑽研本地的壁球架構，空閒時同兩位拍檔一起切磋切磋，當然我的程度只是幼稚園 BB 班啦！」



Patrick 和 John 一起到廣州考察國內壁球發展程度

要成立一家公司，過程有多複雜，要注意的事情有多瑣碎，不是創業者本人根本不能想像。在大家都毫無經驗的情況下，只能靠請教別人及作大量資料搜集來填補不足，「有些事情，是急不來的，只能一步一步慢慢做罷。」由公司命名、公司 logo 設計、商業登記、網站設立，以至宣傳單張所有事情都需要親力親為，「力不到，不為財，是很辛苦，但很值得，不是每個人都能有這種經驗，我很珍惜，創業令我學到更多，不單是技術上的，更是待人接物，人生閱歷方面！」

現在 John 的時間都過得相當充實，星期一至七沒有休假的處理 USA 的事務，要休息，更要不時鍛鍊身體保持健康，就是一天 48 小時彷彿都不足夠。公司成立初期非常忙碌，家人和

免責聲明

《本月之星》為香港理工大學（理大）之電子通訊，其內容全屬受訪者的個人觀點或見解，並不代表理大之言論及立場。

對於本電子通訊的內容，理大不保證其準確性、合法性、正當性或完整性。理大不會對本電子通訊的任何內容承擔任何責任，包括但不限於任何內容存在任何錯誤、遺漏、謬見、誹謗、謊言、侵權，以及其衍生的任何損失或損害。本電子通訊所載由受訪者提供的資料（如圖片等）的版權及其他知識產權屬於受訪者，理大不會對任何因實際或指稱侵犯版權或其他知識產權所引致的損失或損害承擔責任。

與您細談「理大企業家」創業背後鮮為人知的故事



教練指導正確的訓練姿勢

朋友都投訴 John 沒時間陪他們，當時他感到巨大的壓力，幸好後來他們都漸漸明白 John 的處境，「有得必有失，這道理我明白，生活中難免要作取捨，所以良好的時間管理很重要，這樣才能獲取最大的經濟效益。」 John 果然是貫徹金融系畢業生的口吻！

USA 的主要客戶群是機構性的客戶，例如國際學校、體育俱樂部、公司及私人屋苑，除此之外，壁球的愛好者和專業壁球球手也是 USA 所針對的客戶。「Unique Your Skills」是 USA 的口號，希望以一種專業而有趣味的方式提供壁球訓練，同時，他們會使用不同的訓練器材、多元化的情景練習模式、模擬比賽訓練等等以增加課程內容變化及趣味性，以幫助學員更有效地達成他們的鍛煉目標。「是理工大學教曉我用創新意念注入產品及服務裡面」 John 充滿信心的說：壁球加油！

免責聲明

《本月之星》為香港理工大學（理大）之電子通訊，其內容全屬受訪者的個人觀點或見解，並不代表理大之言論及立場。

對於本電子通訊的內容，理大不保證其準確性、合法性、正當性或完整性。理大不會對本電子通訊的任何內容承擔任何責任，包括但不限於任何內容存在任何錯誤、遺漏、謬見、誹謗、謊言、侵權，以及其衍生的任何損失或損害。本電子通訊所載由受訪者提供的資料（如圖片等）的版權及其他知識產權屬於受訪者，理大不會對任何因實際或指稱侵犯版權或其他知識產權所引致的損失或損害承擔責任。