

與您細談「理大企業家」創業背後鮮為人知的故事

## 天之驕子，不畏謫落凡塵

### 翻雲越網，抖擻從「小」出發

有人說：做老闆猶如懷孕，每個人都來恭喜你，可是，懷孕中的辛酸苦澀又可向誰人訴？唯有自己知道，獨自感受。兩個八十後的年輕人今已「懷孕」三年，說起他們的懷孕及育兒經，盈盈笑意背後埋藏著的，確是另一番感受。



Howard 和 Kelvin 同是理大 2007 年的畢業生，Howard 唸物流，Kelvin 唸土木工程，雖不同系，但在大學時期已熟稔，而且大家都有相同的理念：做「打工仔」並不是他們的理想。可是，兩位年輕人畢業後還是得從基本的起跑線開始，邊跑邊找他們的理想方向。

Howard 說：「我第一份職業是待在貨倉裡工作。」

Kelvin 說：「我呢，是搬貨。」

曾幾何時，他們受業於專上學府，大學有豐富的資源，為他們進入職場前作最好的裝備，令他們深感自己是社會的天之驕子。不過，步進社會之後可不能同日而語了，機會雖說是自己爭取，但若然不從低做起及摸索，根本連機會的邊兒都沾不上。

Howard 說：「我在大學已積極準備，考取了日語的專業資格，還沒畢業便已獲聘於日企當見習行政人員，這足令很多同學羨慕不已。但做見習的，其實什麼都要做，所以，我的開始是在最缺人用的貨倉裡，一做就是半年。」至於 Kelvin 畢業後受聘於一家規模較小的建材公司，跟項目的工作就等於什麼也得做，擔擔抬抬又是一天了。結果，兩個年輕人過了數年「朝九晚十一」的日子，忽然開始萌生起自己創業的念頭。

幾經選擇，兩人最後合夥開了一家叫「葵之家」的特色家具店。

日味十足的店名，賣的自然就是日本的品味。「葵之家」的特色之一是專賣日系的家具，另一特點則是網上經營，他們還為這盤生意寫了一個 App，成為可以用智能電話買家



理大創業生日系室內設計及家具令  
蝸居變天

#### 免責聲明

《本月之星》為香港理工大學（理大）之電子通訊，其內容全屬受訪者的個人觀點或見解，並不代表理大之言論及立場。

對於本電子通訊的內容，理大不保證其準確性、合法性、正當性或完整性。理大不會對本電子通訊的任何內容承擔任何責任，包括但不限於任何內容存在任何錯誤、遺漏、謬見、誹謗、謊言、侵權，以及其衍生的任何損失或損害。本電子通訊所載由受訪者提供的資料（如圖片等）的版權及其他知識產權屬於受訪者，理大不會對任何因實際或指稱侵犯版權或其他知識產權所引致的損失或損害承擔責任。

與您細談「理大企業家」創業背後鮮為人知的故事

具的日系家具供應商。

香港小家庭多，這方面其實和日本相類似。日式家具靈活多變，最懂得善用空間，的確很適合香港這個市場。但令他們更有信心在這個市場開始創業，其實也曾把他們在理大的所學計算在內。

「我是做物流出身的，因此利用了我的專長，在物流計算角度盡量令成本減低。例如，店裡賣的是日系家具，供應鏈是跨國的，所以前期就應用了優化供應鏈的知識。」Howard說：「Kelvin 是唸土木工程，對建材木料方面尤其熟識，他還懂得畫圖，因此也負責為客人提供家具設計的顧問服務。我們有幸把在理工所學的應用在其中，也可算是學以致用的。」



為香港 PET LOVER 打造日系貓狗新窩

葵之家已開業三年了，除了網上售賣家具，他們還經營了兩家樓上店。畢竟香港人買家具還是喜歡親眼看看，親手摸摸。「其實顧客不單局限於本地，也有俄羅斯客人給我們訂購沙發哩！」Howard 笑盈盈地說。

Kelvin 說：「若要看成功失敗，並不是說這盤生意賺錢就算是成功。我們只是盡了能力，選擇向正確的路走過去。既是覺得自己選擇是對的，成功了就不會自滿，就算是失敗了，

也不會垂頭喪氣。」

年輕，其實已是一個創業的本錢，兩位年輕人卻同時抱著一個學習的心態。

「我們也知道創業或做生意，不能說準一定是贏的。我們其實是一個團隊，像踢球一樣，可能今天會輸，但明天會贏呀，重要的是，球隊團結一致來經歷那場比賽。」因此，他們這個小團隊事事也得親力親為，包括去貨櫃場提貨、掃地、搬貨……不過，當看到客人欣賞和滿意的表情，就會變為他們的動力，再一次提起勁地去……提貨、掃地、搬貨……

談到創業的動力，Howard 特別講了一個小經歷：「讓我敢於創業的另一原因是，我以前在國內工作時曾經遇過一個創業家，他以前是一個農民，字也不懂一個，但他也可以成功創業。憑的是什麼？第一是創勁，第二是懂得做人處事，第三是不怕吃苦。以前我們貴為大學生，大學在我們身上花了那麼多資源，給我們那麼多學識，可說是得天獨厚。對農民企業家來說，他什麼都沒有，沒有什麼可輸的。因此，反思下來，我們為什麼不去創業呢？尤其是，趁我們還年輕！」



理大創業者與日本二十代創業者合作交流並分享兩地創業苦與樂

## 與您細談「理大企業家」創業背後鮮為人知的故事

Kelvin 補充說：「如果有理念，就要永遠堅持。中途有很多事情都能令我們喪氣，堅持則是一種動力，最大的動力，千萬不要放棄。」

Howard 有一招也很管用，他說：「習慣也很重要，它可以變成很強的力量。舉個例，你每天也學點新的東西，如果可以堅持，一年下來，你就長了很多新的知識了，永遠不要放棄學習。逆境一定有的，但應視那是一種挑戰，而不是一個放棄的理由。」

為了抗逆，他們嘗試了很多不同的辦法，包括利用不同的網上平台做推廣，在 facebook 建立關注的網絡，也利用 App 來催生生意。在營運的過程裡，他們還應用了在課堂裡學過的



替舊居老人和弱勢社群提供二手傢俱

「逆向物流(reverse logistic)」理論，送新家具到戶時，同時回收舊家具，然後與同是畢業於理大的社工合作，把仍完好的舊家具送給有需要人士，如長者等。此舉是啟發自日本人那種強烈的互助精神，但出發點則源自理大的校訓：在葵之家裡也是「Where innovation meets application」，凝聚了他們以往所學的智慧，在生意中實踐創意，也實踐了他們對社會的一份責任和愛。

### 免責聲明

《本月之星》為香港理工大學（理大）之電子通訊，其內容全屬受訪者的個人觀點或見解，並不代表理大之言論及立場。

對於本電子通訊的內容，理大不保證其準確性、合法性、正當性或完整性。理大不會對本電子通訊的任何內容承擔任何責任，包括但不限於任何內容存在任何錯誤、遺漏、謬見、誹謗、謊言、侵權，以及其衍生的任何損失或損害。本電子通訊所載由受訪者提供的資料（如圖片等）的版權及其他知識產權屬於受訪者，理大不會對任何因實際或指稱侵犯版權或其他知識產權所引致的損失或損害承擔責任。